***Salons Solutions… Une « rafale » d’annonces produits***







***Du 26 Septembre (14h00) au 28 Septembre 2017 – Paris Expo Porte de Versailles***

**250 sociétés exposantes,**

**plus de 6 000 visiteurs professionnels et près de 3 600 auditeurs aux conférences**

A 10 jours de l’ouverture des Salons Solutions nous vous faisons **découvrir – en avant-première - le résumé des annonces** **« produits et services »** qui seront présentées durant les 2 jours ½ de cette manifestation. *Informations arrêtées au 11.09.2017.* **L’intégralité du descriptif de ces annonces et autres produits présentés seront disponibles dans le dossier de presse du salon dès l’ouverture.**

**AM TRUST GROUPE ANNONCE**

**AM whiteboard :** Ces tableaux blancs interactifs permettent de dynamiser les réunions grâce à de nombreuses fonctionnalités innovantes (transformation des notes manuscrites en caractères numériques, annotation des fichiers.)

**ARKHEOS ANNONCE**

**La suite logicielle SAARK** dont le but est de donner la priorité aux méthodes et organisations du travail basées sur l’emploi des données numériques, de permettre une reprise de contrôle sur tous les documents épars et de faciliter le télétravail. **Les nouveautés de cette suite : Outils de récupération du « vrac numérique »** : - courriels archivés dans les postes de travail (.pst), - fichiers conservés dans les postes de travail, - remplacement de ce vrac par des raccourcis (stubbing).

**Outils de gestion des documents archivés (records management) :** automatisation du tri entre ce qui est à conserver et ce qui ne l’est pas, - purge des éléments obsolètes, - contrôle et suivi des accès.

**ASTOVE ANNONCE**

**Fileco ®** est une solution CRM dédiée à celles et ceux qui souhaitent présenter un catalogue de produits, prendre des commandes, saisir des devis, suivre leur portefeuille clients, gérer des comptes rendus, …

Fileco® Mobile améliore la productivité en facilitant l’accès aux informations pertinentes au moment opportun et en optimisant les délais de traitement sur les données collectées.

## **ATHESI ANNONCE**

## **Le nouveau smartphone E6C arrive chez Athesi.** Un smartphone 100% compatible PC : Le smartphone E6C bénéficie de toutes les fonctionnalités à l’identique de celles PC de bureau ou un PC portable avec tous les avantages ergonomiques et pratiques d’un format Smartphone.

Ecran tactile de 6 pouces pour un confort d’affichage optimal avec une définition de 1280 x 720 pixels. Batterie étendue intégrée écheangeable de 5 000 mAh, ce qui permet d’utiliser le smartphone sans contrainte de temps.

**AVANTEAM ANNONCE**

**Avanteam Mobile**, assure l’efficacité des équipes sur le terrain, en leur offrant un accès rapide à leurs documents, tâches et processus, depuis tout terminal iOS, Android ou Windows Phone.Avec Avanteam Mobile, on peut enfin supprimer les saisies fastidieuses à base de formulaires papier ou fichiers Excel en les remplaçant par des formulaires électroniques intelligents.

**AXELOR ANNONCE**

**Lancement de la nouvelle version d’Axelor :** la dernière version majeure (V5) de sa suite d’applications métiers Open Source après plusieurs mois de développement. La solution s’enrichie de nombreuses nouvelles fonctionnalités et applications métiers afin de répondre au mieux aux différentes problématiques des PME et ETI, et bénéficie de plusieurs améliorations fonctionnelles et techniques.

**BASWARE ANNONCE**

**Basware étend son offre Purchase-to-Pay au Sourcing Stratégique.** Une offre plus complète pour adresser les enjeux accrus d’efficacité, de contrôle et de visibilité tout au long de la chaine d’approvisionnement. Basware enrichit en continu son offre Purchase-to-Pay pour aider les entreprises à dégager toujours plus de valeur de leurs opérations financières tout au long de leur chaine d’approvisionnement.

**BLG ANNONCE**

**blgCloud :** Après 5 années de R&D, blg lance la commercialisation de la nouvelle génération de plateforme e-business (SaaS) à destination des TPE et PME ! **blgCloud**,une plateforme e-business en mode SaaS qui comprend une suite d’applications modulaires : gestion de la relation client (CRM), gestion des ventes multicanales (COMMERCE), gestion des ressources et des moyens (ERP), gestion de portails web (CMS) et d’une API générique qui vous permettra d’interconnecter vos applications (IoT).

**BRAVOSOLUTION ANNONCE**

BravoSolution dispose depuis 2017 d’une suite StoP complète. **Notre solution P2P** est axée sur les principales activités clés des Achats à savoir : Le module Procurement - Le module Facture

**BravoAdvantage,** la plateforme Achats nouvelle génération qui permet aux entreprises de créer davantage de valeur et d'innovation, et de réduire les risques au sein de leur Supply Chain.BravoAdvantage valorise le Capital Fournisseur tout au long du processus de Sourcing Stratégique, afin d’offrir aux entreprises une visibilité inégalée sur leur Supply Chain à chaque phase du processus Achats, à travers la gestion du référencement des fournisseurs ‘prospects‘, la qualification fournisseur et la performance fournisseur.

**CANON ANNONCE**

**Deux nouveaux scanners de production DR-C230 et DR-M260** dans sa gamme imageFORMULA, reconnue sur le marché pour son aptitude à numériser une large variété de documents y compris des médias épais. Conçu pour apporter d’excellentes performances aux petites et moyennes entreprises, **l’imageFORMULA DR-C230** est livré avec les technologies et caractéristiques les plus récentes requises pour la capture et l’interconnexion avec des workflows évolués et se démarque par un rapport qualité/prix des plus attractifs.

**Quant à l’imageFORMULA DR-M260,** il bénéficie du nouveau processeur DR embarqué permettant d’atteindre une vitesse de 60 ppm en numérisation couleur qui, couplé à un chargeur automatique (CAD) fiable et silencieux d’une capacité de 80 pages, offre une puissance de traitement élevée, gage de productivité.

**CEGEDIM e-BUSINESS ANNONCE**

**Nouveau service KISS Financing**: solution souple et 100% dématérialisée de financement de trésorerie, adossée aux factures en attente de paiement. Kiss Financing est une solution proposée en partenariat avec la société Finexkap.

**CMRE ANNONCE**

**Nouvelle fonctionnalité de N2F,** logiciel de gestion des notes de frais édité par CMRE Logiciel

La dernière version de N2F intègre le scan intelligent.Cette nouvelle fonctionnalité a été développée pour faire gagner encore plus de temps à toutes celles et à tous ceux qui déclarent des frais professionnels.

Le scan intelligent est capable :

**COEXEL ANNONCE**

**Un outil de veille automatisée sur le web.** Cet outil est aujourd’hui proposé en version sur-mesure et, nouveauté, en version « Ready » immédiatement opérationnel et dédié à votre secteur d’activité. Mytwip Ready va pour tous les décideurs faire gagner du temps, de l’efficacité et étayer les prises de décisions.

**DEAL INFORMATIQUE ANNONCE**

Uoutil d’aide à la décision en partenariat avec Planilog, éditeur de solution de planification et d’ordonnancement avancée. **Le module Deal.planilog** offre à la Direction la capacité d’orienter stratégiquement son activité en synchronisant les plans commerciaux, financiers et d’approvisionnements au sein d’un programme global unique (Integrated Business Planning).

**EBP INFORMATIQUE ANNONCE**

**Versions 2018, modules additionnels, conformité réglementaire, SaaS…** Les dernières nouveautés d’EBP : son offre avec l’arrivée d’un module de **Gestion de Projet,** d’une version **Expert Bâtiment**, ainsi que la **conformité à la loi Anti Fraude du logiciel Point de Vente** et de **l’intégration d’une fonction d’évaluation de conformité du Fichier des Ecritures Comptables.**

**ELO DIGITAL OFFICE France ANNONCE**

Ces solutions se caractérisent par une couverture fonctionnelle large, intégrant une **solution de lecture automatique de** **documents** performante et paramétrable : **ELO DocXtractor** (LAD/RAD). Elle dispose d’un module spécifique dédié au traitement des factures entrantes, et permet également de traiter et d’automatiser tout autre flux documentaire. Il peut bien entendu s’interfacer avec des solutions métiers (ERP) déjà en place.

**Business Solutions** **ELO** seront présentées aux visiteurs. Il s’agit de solutions préconfigurées qui permettent aux utilisateurs de répondre aux besoins fonctionnels métiers de la vie d’une entreprise, notamment la gestion de contrats, la gestion de visiteurs et la gestion de factures fournisseurs.

La **Business Solution Invoice** permet de gérer précisément le processus de traitement des factures fournisseurs par le biais d’une première phase d’extraction automatique des informations suivie d’un workflow de validation et d’imputation de bon à payer totalement paramétrable

**EPICOR ANNONCE**

**Les nouvelles fonctionnalités de la dernière version d’Epicor** ERP sont fondées sur une architecture solide qui donne la priorité au Cloud, et soutiennent l’excellence opérationnelle, une meilleure visibilité et la croissance du chiffre d’affaires. **Nouveau mode dédié dans le Cloud** - C**aractéristiques de conformité et fonctions financières internationales**- **Nouvelle solution d’analyse des données**- **Nouveaux outils pour doper la productivité des processus en amont et en aval de la chaîne - Nouvelles ressources pour rationaliser les mises à niveau et nouvelles formations**

**GPMI ANNONCE**

**Gpmi.net, la nouvelle version de l’ERP.** Il remplace l’ancienne GPAO vendue à des centaines d’entreprises tant en France qu’à l’international. Véritable système d’information bâti autour d’une gestion de production qui a fait ses preuves, il permet d’accompagner les sociétés soucieuses de maitriser tous leurs flux dans l’optique d’un lean management. Les nouveaux modules en cours de distribution lui permettront d’en faire un outil s’approchant du PLM (Product Lifecycle management) à l’échelle des PME et ETI qui sont le cœur de cible de GPMI.net.

**HEADSUP ANNONCE**

**Son nouveau module de génération de devis et de gestion des propositions commerciales : SALES UP**

**Cette nouvelle plateforme permet de :**Co-construire les propositions commerciales avec votre client dès la prise de contact - Gagner du temps sur la création de vos devis pour le consacrer au relationnel client - Mettre à jour en direct votre pipeline commercial et accès à des tableaux de bords de suivi - Améliorer la qualité de vos éditables clients et améliorer leur satisfaction - Augmenter le nombre de commandes clients - Maitriser les différentes tarification (clients, réseaux, distributeurs…) - Eliminer/Réduire les erreurs liées aux caractéristiques produits

**IFS ANNONCE**

**La dernière version d’IFS ApplicationsTM**, sa suite applicative modulaire et totalement intégrée. Elle est enrichie, dans sa version 9, d’améliorations majeures en termes d’expérience utilisateurs, d’architecture applicative et de fonctionnalités. **Les principales nouveautés d’IFS Applications 9** : **IFS LobbyTM** : une vue entièrement configurable et claire de l’entreprise ou de l’une de ses activités d’un point de vue métier ou processus. Après configuration des besoins précis de chaque utilisateur, **IFS StreamsTM** : un système de notifications permettant de suivre en temps réel les activités et la situation opérationnelle, fournissant à chaque utilisateur les mises à jour et les actions à mettre en œuvre par rapport à leur utilisation métier. **Architecture multicouches** : des couches spécifiques d’extension et de personnalisation permettent de réduire les coûts liés à la modification de l’application. **CRM embarqué** : en bénéficiant d’un CRM totalement intégré, IFS Applications 9 fournit les données métier de l’entreprise aux bonnes personnes et au bon moment. **Support renforcé pour les entreprises internationales ou multi-sites**

**INFODATA-GROUP ANNONCE**

**INTEGRIX SIP** (Solution Intégrée Personnalisable). Grâce à notre longue expérience métiers, et à notre écoute humaine auprès de nos clients, cette nouvelle version sera conforme à la norme **WPF**, et son interface plus **ergonomique** permettra de gérer un haut niveau de personnalisation de manière dynamique.

**INFOPRO DIGITAL ANNONCE**

**acidE :** ce nouvel outil B2B vous accompagne dans votre connaissance prospects / marché et votre prospection : 40 000 entreprises françaises (dont 100% des ETI et Grandes entreprises françaises), 220 contacts de décideurs et plus d’1 million d’informations sur les équipements IT des entreprises, du logiciel au matériel, en passant par le digital et les télécommunications.

# KENTIKA ANNONCE

**La solution complète de l’acquisition à la génération de la newsletter dématérialisée.** Le scanner permet l’acquisition directe en fichier PDF. La table de montage Kentika permet de feuilleter les pages, d’en découper une partie, de reconnaître, via l’OCR, le titre, le texte associé etc. Ce nouveau document est alors ajouté dans la base documentaire Kentika Veille et Presse en charge de la génération et de la diffusion du produit documentaire final.

**KONICA MINOLTA ANNONCE**

**Sa nouvelle offre en matière de fiabilité de la copie numérique.** Cette nouvelle solution s’appuie sur un multifonction Konica Minolta préalablement calibré sur lequel l’opérateur de numérisation va pouvoir procéder à l’identification de la catégorie et du type de document. La numérisation se fait au format PDF/A3 (ISO 19005-3) et le contrôle d’intégrité a lieu directement depuis le multifonction. Le logiciel intégré effectue, en effet, un calcul d’empreinte et un hachage du document. Une première sur le marché.

**LANSA ANNONCE**

[**SyncManager**](http://www.syncmanager.com/)est une solution PIM/MDM en mode SaaS qui, en plus, supporte les standards et les règlementations mondiales en vigueur pour optimiser vos échanges de la fiche-produit. [SyncManager](http://www.syncmanager.com/) constitue un référentiel central de stockage de ces données de référence et offre de puissantes fonctionnalités telles que la validation automatique de la qualité des données d’après les normes de l’industrie, le partage électronique des données avec les personnes qui en ont besoin et la synchronisation des données de référence entre différents systèmes.

**MAGISOFT ANNONCE**

**Nouvelles fonctionnalités de Magisoft, ERP** pour la gestion globale des PME PMI édité par CMRE LogicielLa dernière version de Magisoft intègre **deux modules innovants** :**Un module de planification dynamique** - **Un module de Business Intelligence.**

**MICROSOFT ANNONCE**

**Dynamics 365** réinvente l’ensemble de la gestion de la relation client, depuis le déploiement des campagnes marketing jusqu’au service client, en passant par les ventes. Dynamics 365 associe l’ensemble des fonctionnalités CRM et ERP au sein d’une solution Cloud unique, disponible depuis la plateforme Microsoft Azure. Conçue pour optimiser l’ensemble des processus métiers de l’entreprise, quelle que soit sa taille et son secteur, Dynamics 365 intègre les dernières innovations technologiques, notamment en matière d’intelligence artificielle

**MISMO ANNONCE**

 **« Adopte un CRM », un concept dévoilé au Salon** Partant du constat, que la réussite d’un projet CRM se fait une fois que l’entreprise à adopter, au sens commun du terme, sa solution, Mismo a créé un nouveau concept autour de la notion d’adoption avec comme baseline pour sa marque Athénéo : « Adopte un CRM ». Une nouvelle approche qui cible toutes les entreprises recherchant avant tout un accompagnement et un service client à la hauteur des investissements engagés. Bien plus qu’une simple intégration de logiciel dans un environnement, la mise en place d’un CRM passe par plusieurs facteurs de réussite tel un parcours d’adoption

**NOUT ANNONCE**

**La version 12 de SIMAX** SIMAX était déjà entièrement paramétrable. La version 12 se réinvente pour miser sur la nouvelle tendance du Do It Yourself : des CRM et des ERP que l’entreprise adapte elle-même à ses besoins.Pour la version 12 de SIMAX, son éditeur NOUT a retravaillé toutes les interfaces pour rendre le paramétrage encore plus accessible à des paramétreurs qui ne sont pas des informaticiens mais juste à l’aise avec les outils bureautiques et compétents sur leur métier.

**OALIA ANNONCE**

**Sa nouvelle solution e-achat : Oalia Excellence.** Oalia Excellence gère tous les achats indirects (fournitures / matériels, services, prestations intellectuelles, travaux, maintenance…) de manière exhaustive, en offrant une couverture de bout en bout des processus, de l’expression du besoin à l’exécution financière et opérationnelle. Oalia Excellence concilie le meilleur du logiciel e-Achat adapté au contexte du client avec les vertus du mode SaaS

**PERFECT COMMERCE ANNONCE**

**WEBPROCURE, la solution pour la transformation Digitale des Achats du Secteur Public.**

Il s’agit d’une véritable offre en mode SaaS, hébergée en France, qui sera disponible sous forme d’abonnement. Des experts du code des marchés publics français, ont participé à la création de cette solution, afin de garantir sa conformité au droit des marchés publics.La nouvelle offre Webprocure couvre le cycle complet de l’achat depuis l’appel d’offre jusqu’à la liquidation des factures. Elle comprend notamment une plateforme d’échange avec les fournisseurs et la connexion à Chorus. Des bibliothèques de document types feront également partie de l’offre, dans un second temps.

**INVOICE CAPTURE :** la Comptabilité Fournisseur toujours plus automatisée. INVOICE CAPTURE » est un module intégrant les dernières innovations technologiques, de reconnaissance (OCR) et de traitement des flux entrants (scan, pdf par mail etc…). Cette solution est sur le marché depuis de nombreuses années. Elle est devenue leader du marché anglais, grâce à des améliorations constantes, basées sur les retours d’expérience des clients.

**PERFORMANCE ACHATS**

**Avec Event Express** (service gratuit d’externalisation de recherche de lieux, de prestataires et de produits pour les événements) **et Performance Events**, Performance Achats innove avec un logiciel de gestion et d’organisation de tous types d’actions et d’événements d’entreprises, de la simple réunion, séminaires…aux animations commerciales. Performance Events permet de créer un événement principalauquel peuvent être rattachés des sous-événements, eux-mêmes reliés entre eux, ceci afin de générer de la data et des analyses utilisables par tous les services de l’entreprise (commercial, marketing, achats…).

**Une boutique WEB nouvelle génération, immédiatement disponible, paramétrable et personnalisable, permet à une entreprise d’inviter ses collaborateurs à voir différents produits ou prestations dont les achats peuvent être mutualisés et à participer à une commande.** Des campagnes d’achats ponctuelles peuvent être réalisées afin que des collaborateurs regroupe en 1 seule commande leurs différents achats d’articles et de services. Selon le besoin, la facturation peut faire l’objet d’une facture mensuelle unique (option de l’externalisation). Avec la fonction « collecte des prévisions d’achats », vous supprimerez les coûts de logistique et il n’y aura plus de stocks dormants !

**PUISSANCE i ANNONCE**

**SXC s’est enrichi d’un nouveau module de gestion des abonnements.** Le principe général de « SXC-Abonnements » consiste à gérer des abonnements de diverses périodicités qui permettront de générer directement des écritures comptables dans SXC. En début d’année le client créé des abonnements. Il pourra lorsqu’il le souhaite faire une génération d’écritures automatiques sur la base des données renseignées. En cours d’année, il pourra modifier les abonnements qui peuvent évolués et régénérer de nouvelles écritures.

**QAD EUROPE ANNONCE**

**QAD Enterprise Platform : Un système ERP qui évolue avec votre activité** QAD Enterprise Platform répond au besoin des fabricants de disposer de fonctionnalités uniques qui évoluent avec leur activité. Les futures mises à jour ne sont ni altérées ni compliquées par les changements inhérents à votre activité.

**QAD Quality Management System : Un processus qualité déployé dans toute votre organisation** - Gestion de tous les processus qualité sur une interface unique - Conformité aux exigences des normes internationales qui sont en constante évolution ( ISO 9001 : 2015, IATF 16949…) - Solution collaborative, ergonomique, facile d’utilisation - Mise en œuvre rapide - Intégration avec votre système d’information existant (ERP, PLM, MES…) - Personnalisation des tableaux de bords et visibilité en temps réel sur les indicateurs de performance - Outils d’aide à la résolution des problèmes intégrés ( 8D, AMDEC, diagramme d’Ishikawa …)

**QUALIAC ANNONCE**

**La Gestion de Parc Immobilier (GPI), les applications mobiles, le e-Achats enrichi en matière d’échanges collaboratifs Acheteurs/Fournisseurs** (PtoP, Portail…), **la dématérialisation des factures en partenariat avec Serensia...**

**REPORT ONE ANNONCE**

**MyReport Business Evolution** : une nouvelle plateforme innovante, souple, rapide et comme l’ensemble de sa gamme, simple d’utilisation. La nouvelle solution s’adresse à une nouvelle strate de marché puisque MyReport Business Evolution a vocation à cibler les petites et moyennes entreprises et les établissements de taille intermédiaire (PME / ETI). Il s’agit, avec Business Evolution, de concilier les attentes des métiers et de la DSI et donc de fournir une réponse à de nouvelles problématiques, plus stratégiques en répondant à la fois aux enjeux des métiers et de la direction des systèmes d’information (DSI).

**SAGE ANNONCE**

**Un portefeuille complet de solutions cloud disponible**

Une nouvelle version de **Sage Enterprise Intelligence**, le module décisionnel intégré de **Sage X3** est désormais disponible. Sage X3 a renforcé sa capacité à accompagner le développement des ETI offrant à la fois une gestion plus simple, plus souple, pour un investissement moindre comparé à un ERP traditionnel. Au-delà de la mobilité et de l’aide à la décision, la version 11 de Sage X3 permet un traitement optimisé des fonctions de production et services ainsi que de l’ensemble de la chaine d’approvisionnement.

**Sage Live**est une solution de comptabilité et de gestion 100% cloud, personnalisable, mobile et dotée de fonctions collaboratives pour les PME.

**Sage One** est la solution de gestion cloud de référence pour les start-ups, les artisans et les TPE à travers le monde. Simple et intuitive, elle permet aux entrepreneurs en mobilité d’avoir une vision précise sur l’ensemble des flux de trésorerie de l’entreprise, leurs devis, leurs factures et leur comptabilité.

**Sage BI Reporting,** excel® une véritable solution de Reporting et d’analyse. **Sage BI Reporting** est une solution de reporting et de BI (Business Intelligence) dans excel*®*. Le fait qu’excel*®* puisse agréger des données d’une solution de gestion, de proposer des états et graphiques positionne cet outil comme un outil d’analyse de performance pour les entreprises ; on parle donc de **Smart Excel**. Smart Excel signifie que **Sage BI Reporting** utilise le fonctionnel d’excel*®* tout en apportant une intelligence et une analyse profonde tout en précisant des données de gestion.

**SCALIAN CMT+ ANNONCE**

**Une solution offrant une vision à 360° des achats via une plate-forme unique,** de type tableau de bord, pour centraliser des informations de sourcing, gestion des contrats, e-procurement et facturation.Cette solution a été développée en collaboration avec PARTITIO, intégrateur de la plate-forme OnBase© (solution leader de l’Enterprise Content Management) et spécialiste en solutions de dématérialisation, de digitalisation de métiers et d’archivage. L’expeStise de CMT+ dans les processus Achats a permis de définir et préciser les fonctionnalités et caractéristiques permettant d’améliorer la performance du Procure to Pay (P2P).

**SILEX ANNONCE**

**Sa nouvelle version grands comptes « Silex Sourcing Force »** Toujours en SaaS, cette version va encore plus loin en agrégeant de nouvelles sources de données pour parfaire la vision 360 des fournisseurs. Elle offre également de nouvelles fonctionnalités collaboratives pour répondre aux enjeux d’équipes achats plus importantes tout en intégrant les clients internes aux workflows proposés.

**SILVERPROD ANNONCE**

**SILVERPROD 365 FOR MANUFACTURING pour l’industrie aéronautique.** Après l’automobile, la plasturgie, le caoutchouc…c’est désormais au secteur aéronautique d’avoir sa solution dédiée. Les exigences et particularités de l’industrie aéronautique nécessitaient une solution adaptée, incluant notamment : gestion des tarifs (cycle court/cycle série/NRC), GED, impression automatique, gestion des rebuts, sélection automatique de l’imprimance, PDCA, Portefeuille client, gestion des articles et stocks au MSN, OF de réparation, FAI, relevé de côtes…

**SOCIETE DE MANAGEMENT DE PROJET (SMaP) ANNONCE**

Un nouveau référentiel et dispositif de certification professionnelle en 2018, **IPMA ICB4,** le Référentiel de compétences individuelles pour le management de projet, de programme et de portefeuille.L'ICB4 est un standard mondial qui définit les compétences essentielles pour les personnes travaillant dans les domaines du management de projet, de programme et de portefeuille. L'ICB4 se fonde sur les éditions antérieures de l'ICB et présente de nouvelles perspectives et orientations pour un éventail d'objectifs élargi. Il dessert un public varié, y compris éducateurs, formateurs, professionnels, évaluateurs et professionnels des RH. Au sein du système 4-Level-certification IPMA, le ICB4 sert également de base pour les évaluations.

**TCI - Techni Concept Informatique ANNONCE**

**Une nouvelle solution SaaS de CRM spécialisée pour les SSII, les centres de formation, les agences de hotline et toutes entreprises** désireuses de gérer efficacement le suivi des déploiements de produits ou licences en clientèle. Ce nouveau produit s'appuie sur une technologie web permettant d'allier les usages en entreprise et directement en clientèle sur les plateformes mobiles.Elle permet d'associer et de relier différents centres informationnels de l'entreprise comme la CRM clients, la gestion des formations et le suivi pédagogique de celles ci, la gestion des appels hotline avec suivi des règlements de chaque ticket généré, la réalisation de fiches d'aide et contenus pédagogiques support des formations et de la hotline autour d'un module E-learning.

**UBISTER ANNONCE**

**Design4 : Un ensemble de paramétrages-métier structurants** issus des bonnes pratiques du secteur, immédiatement opérationnels, adaptables à la plupart des contextes et ouverts sur tout complément technique.**Des processus documentés** : pour une compréhension rapide du potentiel de l’outil, qui facilitent la conduite du changement, favorisent la mise en place des nouveaux process internes, et accélèrent l’adoption de la solution par les utilisateurs finaux**Des outils de pilotage et de reporting** immédiatement opérationnels, simples d’emploi qui permettent de tirer parti de l’outil dès le début du projet et d’accélérer la prise de décision.**Un kit de formation des utilisateurs** avec supports dédiés pour l’équipe de projet, une aide en ligne personnalisée pour les utilisateurs finaux. Mises à jour diffusées à chaque montée de version

**C2U : La communauté d’Utilisateurs Ubister** Ubister propose depuis maintenant près d’un an une approche innovante : la mutualisation des savoir-faire et bonnes pratiques par le biais d’un échange direct entre ses clients. Cette plateforme exclusive à Ubister a été nommée C2U, pour Communauté d’Utilisateurs Ubister. L’intérêt de la démarche : apporter de la convivialité et partager de la valeur ajoutée par le biais d’échanges directs entre les utilisateurs, animés par Ubister. L'entreprise utilisatrice trouve avec les C2U d'autres voies pour explorer les possibilités du logiciel que toujours le recours systématique à un consultant individuel.

### **VENTYA ANNONCE**

### **Clear' Invoice Chorus Pro :** Avec l’obligation de la facturation électronique sur Chorus Pro dès 2017, toutes les factures à destination de la sphère publique seront dématérialisées d’ici 2020 (ce qui englobe l’Etat, les collectivités locales et les établissements publics). Notre solution Clear’ Invoice Chorus vous simplifie le raccordement au portail Chorus Pro en mode automatique. Vos factures sont contrôlées avant leur envoi, afin d’éviter la gestion des cycles complexes de rejet, de recyclage ou d’émission d’avoir.

**VERO SOFTWARE ANNONCE**

**WorkPLAN Solutions –** Logiciel ERP/GPAO pour les entreprises d’usinage : un outil évolutif et modulaire au service de la performance industrielle des entreprises des secteurs tels que l’aéronautique, l’automobile, la tôlerie, le bois, le prototypage, la machine spéciale… Bien plus qu’un ERP traditionnel, WorkPLAN s’interface directement avec les logiciels de CAO & de CFAO dont WorkNC, VISI, Edgecam, Radan, Cabinet Vision, Alphacam… WorkPLAN s’interface également avec les outils déjà existants au sein de l’entreprise tels que les logiciels de comptabilité, les systèmes de paies.

**RAPPEL**

**Evénement européen incontournable**, **les Salons Solutions 2017** **mettront en relation 250 sociétés exposantes** (éditeurs, distributeurs, sociétés de services et de conseils) **plus de 6 000 visiteurs professionnels** **porteurs de projets et près de 3 600 auditeurs aux conférences et ateliers.**

**L’EXPOSITION : 6 POLES COMPLEMENTAIRES POUR UNE SYNERGIE GAGNANTE**

 **ERP’2017 : 20ème édition !!! du salon des progiciels de gestion intégrés pour les grandes entreprises et les PME/PMI** « L’ERP, cœur de gestion de l’entreprise »

 **SOLUTIONS e-ACHATS : Le Salon des Nouvelles Solutions eAchats**

Le salon Solutions eAchats offre aux fournisseurs de solutions et de services spécialisés Achats une vitrine unique et attire un visitorat professionnel particulièrement ciblé.

 **SOLUTIONS BI & BIG DATA :** **12ème Edition des** **Solutions de Business Intelligence et de Big Data**

** La** **12ème Edition Solutions DEMAT’EXPO réunira tous les fournisseurs par qui la compétitivité est rendue possible à travers leurs solutions et services.**

 **SOLUTIONS CRM & MARKETING 2017 : 25ème Edition du salon des solutions pour la vente, le marketing et la relation clients**

 **SERVEURS & APPLICATIONS *:* Le seul salon en Europe réellement dédié aux Solutions et applications en environnement « i »**

**LES CONFERENCES, KEYNOTES ET ATELIERS EXPOSANTS**

**Les conférences et keynotes animées par des journalistes** mettront en exergue **des sessions « bonnes pratiques » autour des retours d’expériences des entreprises les plus expérimentées dans les différents domaines traités** (ERP, CRM, BI, BIG DATA, DEMAT, eACHATS, Archivage et Document Numérique, e-business).

Quant aux **ateliers exposants,** ils permettront aux visiteurs **d’assister à la présentation de solutions innovantes.**

**Pour plus d’informations : Florence de COURTENAY- Tél. 01 44 39 85 12 – 06 78 78 02 19**

**f.courtenay@infoexpo.fr**

**Direction des Conférences :  Philippe GRANGE - Tél. 01 44 39 85 20**

**ph.grange@media-dell-arte.fr**

**Relations Presse : Marie-Christine FLAHAULT - Tél. 06 15 37 18 11**

**flahault@orange.fr**

**web :** [**www.groupesolutions.fr**](http://www.groupesolutions.fr/)

**Twitter : @SalonsSolution1**

**Linkedin : MC SalonsSolutions –**

[fr.linkedin.com/pub/mc-salonssolutions/94/263/b48/](http://fr.linkedin.com/pub/mc-salonssolutions/94/263/b48/)

**Groupe Linkedin : Salons Solutions**